

РЕАЛИЗАЦИЯ ТРЕБОВАНИЙ РЕГУЛЯТОРОВ – ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ ИНДУСТРИИ

Бажин Андрей

Директор по ИБ

СОСТОЯНИЕ ИТ/ИБ В РФ В ЦЕЛОМ

Структурные проблемы

- 1) В части системного ПО и серверов в коммерческом секторе – альтернатив нет, как минимум на ближайшие 5 лет, операционные системы, СУБД, сеть, сервера будут американского производства или китайского (в части сети)

Т.к. в РФ нет

- Технологии промышленной разработки и тестирования системного ПО
- Технологии массового производства/тестирования процессоров для серверов, ПК и смартфонов, видео карт и т.д.
- Академического образования нацеленного на разработку системного ПО и схемотехнику (которое закрывает реальный цикл от прототипа до массового производства на отечественной базе) и предлагает не нишевые решения, а решения класса эко системы, которые закрывают большой набор функций,

основное обучение шло и продолжается в ключе эксплуатации тех или иных решений на базе Windows Linux Cisco Intel HP и т.д.

ИТ в РФ заточено не на создание платформ, а на использование и эксплуатацию уже готовых платформ и решений. Те с инженерного уровня мы уходим на уровень эксплуатации.

Есть собственные разработчики прикладного ПО, уровень которого, в целом уступает, например, Индии по объему ПО, производимого Индией на экспорт.

СОСТОЯНИЕ ИТ/ИБ В РФ В ЦЕЛОМ

Структурные проблемы

- 2) ПО ИБ решениям, где особенно важно обладать технологиями разработки ПО на уровне ядра операционной системы,
 - Нет собственной школы подготовки именно инженерных кадров по ИБ технологиям
 - Разработчики средств защиты
 - Архитекторы средств защиты
 - Тестировщики средств защиты
 - Маркетологи и т.д.
 - За исключением криптографии, которая, опять же нишевая и не смогла, как отрасль за 20 лет сделать продукт мирового уровня в части УЦ
 - Крайне малое количество технологических центров, способных производить качественные средства защиты в промышленном масштабе и обеспечивать поддержку ИБ решений, представленных в Gartner MQ из РФ меньше чем из Израиля
- 3) Технологически мы догоняем, есть проект разработки отечественной ОС для смартфонов, есть отечественные нишевые ОС на базе Линукс

Гугл уже объявил, что они перестанут поддерживать Андроид, т.к. это ОС не нацеленная на работу с искусственным интеллектом, т.е. у них уже думают о следующем поколении ОС

СОСТОЯНИЕ ИТ/ИБ В РФ В ЦЕЛОМ

Структурные проблемы

- 4) Дотации в отрасль ИБ – минимальны, в программе цифровизации это несколько процентов, т.е. ни о каких фундаментальных исследованиях речи и не идет

СОСТОЯНИЕ ИБ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ

Специфика отрасли

- 1) Укрупнение банковского сектора, с 2014 года было отозвано ~300 лицензий, что отвлекает силы у крупных банков прежде всего на объединение
- 2) ЦБ РФ согласно 167 ФЗ получает полномочия устанавливать требования по ИБ
- 3) Если раньше регуляторы могли найти общий базис «Письмо трех», то теперь ГОСТ ЦБ 57580, 152 ФЗ, требования ФСБ и ФСТЭК, плюс КИИ 187 ФЗ
- 4) 63 ФЗ об электронной подписи с трендом регуляторов на усиленную ЭП
- 5) В целом, по прежнему есть ситуация, когда ИБ организационно не выделено в отдельное подразделение с выделенным бюджетом
- 6) Значительная часть ИБ подразделений находится в ИТ, что создает конфликт интересов
- 7) В связи с ростом курса доллара ощущается давление интеграторов, которым требуется больше усилий для поддержания уровня продаж, в связи с чем появились, предсказанные ранее СОСи
- 8) Отечественные средства защиты во многом уступают зарубежным аналогам
- 9) Научного задела по разработке ПО работающего на уровне ядра ОС, способного работать в гетерогенной среде, в РФ по сути нет, есть редкие случаи, что является более исключением

ИБ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ, ПУТИ РАЗВИТИЯ

Как быть? И что делать?

Мы стоим перед развилкой, по прежнему делать акцент на бумажную безопасность и сертификацию в надежде, что это будет стимулировать российских разработчиков или сделать рабочую стратегию развития ИБ в РФ.

По сути выбор между либеральной моделью – что рынок сам себя сформирует и моделью – генеральных конструкторов и планирования экономического развития, которая показала себя эффективно. Стоит отметить таких конструкторов, как Челомей, Королев, Глушко, Хетагуров, Лебедев.

Соответственно, ниже указаны предложения по развитию ИБ

- 1) От ответственного за ИБ зависит очень мало, как правило это глубоко погруженный в свою специфику специалист с постоянным недостатком ресурсов. Часто без поддержки руководства. Находящийся между требованиями регуляторов, возможностями ИТ и имеющимся бюджетом и в итоге отвечающий за результат
- 2) ВАЖНО Повышать персональную ответственность руководителей финансовых организаций или назначенных кураторов из числа членов правления или заместителей генерального директора за реализацию рисков ИБ
- 3) ВАЖНО Решить вопрос с резервированием под операционные риски и организацией методологии расчета рисков ИБ в контексте операционного риска

СОСТОЯНИЕ ИБ В ФИНАНСОВОМ СЕКТОРЕ

Как быть? И что делать?

- 3) Дать акционерам возможность принимать решение, что выбрать – выполнить требования регуляторов, не всегда учитывающие специфику финансовой организации, например, когда действительно нет возможности применить сертифицированные средства защиты или зарезервировать капитал, под возможные потери
- 4) Инициировать старт технологических проектов по запуску научных лабораторий по тематике информационной безопасности, где требуются фундаментальные исследования; такие проекты могут проходить в т.ч. с участием государства, коммерческих компаний и компаний производителей ПО, при этом указанные проекты должны быть взаимно увязаны и дать практический результат и могут идти по схеме – на один рубль от Бакна – рубль от акционера и два рубля от государства плюс налоговые льготы
- 5) Важно определить ответственность компаний производителей за произведенные среда защиты, в т.ч. сертифицированные, тк есть примеры, когда качество работы систем получивших сертификат вызывает вопросы (важно что бы не было профанации, когда все сделано правильно по закону, а безопасности нет т.к. использовать сертифицированное средство защиты не представляется возможным, даже не потому, что не удобно, а банально эта средство защиты превращает ПК в кирпич или делает критичный сервер не доступным)

КРИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА

Нужно и важно

- 1) НКО относятся к объектам критической информационной инфраструктуры в соответствии с пунктом 8 статьи 2 Федерального закона 187-ФЗ и частью первой статьи 76.1 Федерального закона 86-ФЗ.

Получается и ломбард тоже относится и брокер и депозитарий и т.д.?

- 2) В соответствии с мнением ФСТЭК перечни объектов КИИ кредитных и некредитных финансовых организации, подлежащих категорированию в соответствии с Правилами категорирования объектов критической информационной инфраструктуры Российской Федерации, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 8 февраля 2018 года № 127, не подлежат согласованию с Банком России.
- 3) Установление категории значимости объектов КИИ определяется организациями исходя из конкретных условий их функционирования в соответствии с критериями, установленными Постановления Правительства РФ № 127.
- 4) Перечень сведений о результатах присвоения (неприсвоения) объекту КИИ категории значимости, направляемый в ФСТЭК России, приведен в пункте 17 Правил категорирования, утвержденных Постановлением Правительства РФ № 127.
- 5) Реестр значимых объектов КИИ ведется ФСТЭК России.
- 6) Итого, получается, что каждая организация должна провести категорирование и направить результаты во ФСТЭК
- 7) Как предложение ко ФСТЭК – предоставить финансовым организациям шаблоны документов для заполнения

ЗАЯВЛЕНИЕ ОБ ОГРАНИЧЕНИИ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Настоящий документ подготовлен АО ВТБ Капитал и/или VTB Capital plc (вместе – «ВТБ Капитал»), носит исключительно информационный характер и предназначен только для лиц, являющихся допустимыми получателями.

Настоящий документ не является проспектом ценных бумаг, обязательством по размещению ценных бумаг, предложением по финансированию, офертой или приглашением делать оферты на покупку или продажу каких-либо ценных бумаг или иных финансовых инструментов. При оценке любых инвестиционных продуктов или стратегий, вы должны самостоятельно (с привлечением собственных налоговых, бухгалтерских, финансовых и/или юридических консультантов) определить приемлемость любых финансовых инструментов или сделок до принятия инвестиционного решения. Настоящий документ (или какая-либо его часть) не является налоговым, юридическим, бухгалтерским, финансовым или инвестиционным советом и не должен интерпретироваться как таковой. Несмотря на всю тщательность подготовки настоящего документа, никто из руководителей, менеджеров, сотрудников, агентов или консультантов любой компании Группы ВТБ не дает каких-либо гарантий или заверений, выраженных или нет, и не принимает на себя какой-либо ответственности в отношении надежности, точности или полноты информации, содержащейся в настоящем документе.

«ВТБ Капитал» не принимает на себя какой-либо ответственности за любые убытки (прямые или косвенные, предвиденные и непредвиденные), возникающие в связи с использованием настоящего документа или содержащейся в нем информации. «ВТБ Капитал» не берет на себя обязательств по обновлению информации в настоящем документе. Вся информация, мнения и оценки даны по состоянию на дату публикации настоящего документа и могут быть изменены без предварительного уведомления. Информация в настоящем документе не предназначена для предсказания фактических результатов, и «ВТБ Капитал» не дает каких-либо гарантий и заверений в этом отношении.

Стоимость любых инвестиций может увеличиваться и уменьшаться в результате изменений на рынке. Результаты инвестирования в прошлом не гарантируют доходов в будущем.

Определенные сделки, в том числе с фьючерсными контрактами, опционами и прочими производными инструментами связаны с повышенной степенью риска и не могут быть одинаково приемлемы для всех инвесторов. Ряд лиц – как физических, так и юридических – может быть ограничен в праве совершения сделок на рынках ценных бумаг. Инвесторам следует проводить собственную юридическую экспертизу до принятия инвестиционного решения. Важно отметить, что ценные бумаги и финансовые инструменты, номинированные в иностранной валюте, американские депозитарные расписки и прочие инвестиционные инструменты зависят от валютных курсов, колебания которых могут негативно отразиться на стоимости инвестиций. Стоимость инвестиций может как увеличиваться, так и уменьшаться, поэтому инвесторам не может быть гарантировано возвращение инвестированных средств в полном объеме.

Группа ВТБ может находиться в деловых отношениях или стремиться к установлению таковых с компаниями, упомянутыми в настоящем документе. Инвесторы должны осознавать возможность конфликта интересов, который может повлиять на объективность настоящего документа, поскольку компании Группы ВТБ и/или их собственники, руководители, менеджеры и сотрудники (включая, кроме прочих, лиц, участвовавших в подготовке и публикации настоящего документа) могут владеть ценными бумагами или финансовыми инструментами, упоминаемыми в настоящем документе, иметь по ним открытые позиции или совершать с ними сделки; могут осуществлять инвестиции в отношении любого из упоминаемых в настоящем документе эмитентов; могут участвовать в операциях с ценными бумагами в форме, не согласующейся с информацией в настоящем документе в отношении ценных бумаг или финансовых инструментов, упомянутых в настоящем документе; могут продавать их клиентам или покупать их у клиентов, выступая в роли принципала; действовать в качестве руководителя, агента по размещению, консультанта или кредитора; проводить маркетинговые мероприятия; выступать в качестве организатора или соорганизатора последнего по времени публичного размещения в отношении любых инвестиций или эмитентов таких ценных бумаг или финансовых инструментов, упомянутых в настоящем документе; предоставлять или предлагать инвестиционно-банковские или иные услуги любой из компаний, упомянутых в настоящем документе.

Настоящий документ предназначен исключительно для лиц, считающихся профессиональными инвесторами в любых юрисдикциях, и не предназначен для распространения, прямо или косвенно, любой другой категории лиц, в том числе розничным инвесторам.

НАСТОЯЩИЙ ДОКУМЕНТ НЕ РАСКРЫВАЕТ ВСЕ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ РИСКИ И ИНЫЕ АСПЕКТЫ, СВЯЗАННЫЕ С ИНВЕСТИРОВАНИЕМ В КОНКРЕТНЫЕ ЦЕННЫЕ БУМАГИ/ТРАНЗАКЦИИ. ДО ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТРАНЗАКЦИЙ ПОТЕНЦИАЛЬНЫЕ ИНВЕСТОРЫ ДОЛЖНЫ УБЕДИТЬСЯ В ПОЛНОМ ПОНИМАНИИ УСЛОВИЙ ТАКИХ ИНВЕСТИЦИЙ/ТРАНЗАКЦИЙ И ЛЮБЫХ РИСКОВ, СВЯЗАННЫХ С НИМИ.

Деятельность АО ВТБ Капитал в Российской Федерации лицензируется и регулируется Центральным Банком России. VTB Capital plc — банк, зарегистрированный в соответствии с законодательством Англии и Уэльса (регистрационный № 159752), действующий на основании лицензии, выданной Управлением пруденциального регулирования, и в соответствии с требованиями, устанавливаемыми Управлением пруденциального регулирования и Службой финансовых рынков, деятельность VTB Capital plc в Сингапуре регулируется Центральным банком Сингапура (Monetary Authority of Singapore), VTB Capital plc (аффилированные организации) является частью инвестиционного подразделения ПАО Банк ВТБ. VTB Capital Hong Kong Limited лицензирован Комиссией по ценным бумагам и фьючерсам Гонконга (Hong Kong Securities and Futures Commission). Деятельность VTB Capital Inc. в США лицензирована и регулируется Управлением по регулированию финансовой отрасли (FINRA) и Комиссией по ценным бумагам и биржам США (US Securities and Exchange Commission).

Настоящий документ защищен авторскими правами, никакая его часть не может быть воспроизведена, распространена или передана без предварительного письменного разрешения «ВТБ Капитал».

Капитал, 2017 г. Все права защищены. »

СПАСИБО!

Подзаголовок

